

受講料無料

中小企業の若手営業担当者のための合同研修

営業カスキルアップ講座

定員20名
原則、先着順

「自分の営業スタイルは、これからどうあるべきなのか・早くイメージをつくりあげたい・・・」など現場における悩みを解消すべく商談時の提案力やお客様との間や対話力など営業分野としての必要不可欠の要素のスキルをアップ目指していく講座です。また、最後には自己プロデュース力を構築し今までの自分を見つめなおす機会でもあります。講座内では、異業種の営業担当者とは切磋琢磨することにより、仕事に対する新たな発見・気づきの場となります。

第1回

10月22日（木）
18：30～20：30

（テーマ） 営業職の今と昔の傾向と対策

（講師） ポロス 代表 中小企業診断士 小林 知彦

変わりゆく時代の中で、営業職として従事していくうえで今後持つべき自身の強みとは

第2回

11月5日（木）
18：30～20：30

（テーマ） 心を動かすプレゼン術

（講師） コピーライター さわらぎ ひろこ

担当者の心をグッとつかむ企画の作り方と通し方とは

第3回

11月19日（木）
18：30～20：30

（テーマ） 対話コミュニケーション能力向上のテクニック

（講師） フリーアナウンサー 堀内 優美

対話時におけるトークの間の取り方など感覚のレベルアップを目指します

第4回

12月3日（木）
18：30～20：30

（テーマ） 自己プロデュース力の構築

（講師） フリーアナウンサー 堀内 優美

営業活動の組み立て等、自己プロデュースをし続ける大事さを伝えます

開催期間：①10月22日（木）、②11月5日（木）、③11月19日（木）、④12月3日（木）
4回開催 いずれも18：30～20：30

会場：兵庫県民会館 9階 902号室（神戸市中央区下山手通4-16-3）

対象：営業経験概ね3年以内の若手社員（業種不問）

▼お申込み・お問い合わせ▼

兵庫県中小企業団体中央会 支援部

〒650-0011 神戸市中央区下山手通4-16-3 TEL：078-331-2045



受講申込書 FAX：078-331-2095 兵庫県中小企業団体中央会 支援部宛

フリガナ 参加者氏名		入社年数	年目
貴社名		連絡先TEL	
所在地	〒		
担当者氏名		部署・役職	
E-mail			

※複数名のお申込みの場合は、申込用紙をコピーしてお使い下さい。

ご記入いただいた個人情報は当セミナーの受付・運営並びに兵庫県中小企業団体中央会からの情報提供に利用します。
このチラシは中小企業庁の次の事業の補助を受けて作成いたしました。平成26年度補正地域中小企業・小規模事業者人材確保等支援事業
平成27年度地域中小企業・小規模事業者UIJターン人材確保等支援事業