

ひょうべー企業探訪

2019 学生が聞く

⑧

食塩使わず、素材の味生かす

吉田直斗社長(右)に話を聞く関西大3年の
青木由真さん=神戸市長田区神楽町2

100年余りの歴史を持つ豆菓子メーカーの老舗。古くから親しまれている落花生やそら豆などのほか、食塩不使用のナッツが好評だ。関西大の荒木孝治教授のゼミ生が、吉田直斗社長を訪ねた。

—原材料の調達や保管の工夫は。

「原材料のほとんどは輸入で賄っています。在庫を十分に確保できるよう、年1回の収穫期に1年分をまとめて購入し、神戸港の倉庫で保管します。保管期間が長く、商品ごとに適温が違うので温度管理を徹底しています」

**吉田ピーナツ食品(神戸市長田区)
吉田 直斗社長(45)**



豊富な種類の豆菓子

他社がいて、提案が難しくなるのが課題です

—購買世代は。

「50歳代から増え、60～70歳代の割合がかなり多いと言えます。昨今の健康食品の需要増が拍車を掛け、高齢者がほとんどを占めています」

—求める人材は。

「まずはコミュニケーションを大切にする人。困難にぶつかってもすぐに投げ出さず、粘り強く前向きに行動できる人を求めています」

メモ
年創業。従業員数は96人。豆菓子やナッツ類を販売。2018年6月期の売上高は53億円。2019年春の採用は8人、20年春は7人を予定。神戸市長田区神楽町2の3の
22番地
☎ 078・641・6262



エムラボ

「かつては落花生がよく売っていました。近年は健康志向の高まりを受け、食物繊維が豊富とされるナッツが売り上げの6割を占めています」

—売れ筋の商品は。

「素材の味を生かした商品が受けています。核家族化に伴い、大袋より個別包装商品の需要が伸びています。食塩を使わず、素材の味を生かした商品が

—豆菓子以外の商品は。

「2012年からドライフルーツを販売しています。ナッツ類と同じおつまみ売り場に陳列されるため、(小売店に対し)販売

の提案がしやすいうことから採り入れました。豆以外の菓子類などこれまでにない商品を投入することも検討していますが、売り場が変化する」と述べた。

(まとめ・中村有沙)